

Al detall

Emprenedors en sèrie per generar nous empresaris

Hi ha emprenedors d'èxit que aporten capital i la seva agenda per donar suport a noves iniciatives empresarials

IGNASI PUJOL
BARCELONA

Què tenen en comú el creador del correu electrònic de Hotmail, Kristof Romp, i David Risher, un dels fundadors del gegant nord-americà Amazon? *Quatre d'ells topj en...* Barcelona. Encarnen una generació d'emprenedors en sèrie –és a dir, que van d'una empresa a l'altra que donen suport a nous emprenedors.

El primer va fundar NCompass Resolution i el 2001 va vendre l'empresa a Microsoft per 33 milions de dòlars. Ara és responsable de software de Microsoft. Treballa des de casa, a Sant Cugat del Vallès, i viatja dos cops a l'any a la seu de Microsoft, a Seattle (EUA).

Risher s'ha establert a la capital catalana i ha fundat Worldreader.org, una iniciativa que preveu fer accessible a tothom el llibre digital. "Només des d'Europa es pot treballar per tot el món; al matí et pots dedicar a l'Àsia i a la tarda a Amèrica", explica Christopher Pommerening, empenedor alemany instal·lat a Barcelona. Pommerening va fundar diversos portals d'internet com Autoscout24 i va crear a Barcelona amb altres socis (l'alemany Philipp Schroeder, el suec Ricard Söderberg i l'escocès Blair MacLaren) Active Venture Partners, gestora de capital risc.

Pommerening és també una espècie d'aglu-

tinador d'emprenedors. Els socis d'Active van crear Vetupreneurs, una xarxa d'inversors internacional amb seu a Barcelona. Es tracta de la reinterpretació dels *business angels*, les xarxes d'inversors privats que inverteixen amb l'objectiu d'obtenir l'avantatge de Venturepreneurs és que, a més de recursos econòmics, els inversors aporten la seva experiència i la xarxa de contactes", explica Pommerening.

Venturepreneurs reuneix una trentena d'inversors –volen arribar als cinquanta aquest any–, entre els quals destaquen Carlos Muñoz (fundador de Vueling), Didac Lee (Inspirit), Marek Fodor (Atrápalo), Rodolfo Carpiñer (Netjuice), Albert Armengol (eConozco) i Jesús Encinar (Idealista). El grup organitza dos esdeveniments anuals a Barcelona, en els quals els seus membres decideixen en quins projectes i en quina mesura inverteixen. Des del 2007 han invertit en gairebé 200 projectes. Alguns dels més destacats són Blouzz, Lingia, 3scale i Genoom. Les inversions oscil·len entre els 25.000 i els 250.000 euros per persona.

Incorporacions

Entre el 5 i el 7 de maig celebraran la propera trobada a Sitges. A part d'avaluar nous projectes d'inversió, els membres de Venturepreneurs acolliran els nous integrants

Els fundadors de Vueling, BuyVip o Infojobs inverteixen en nous emprenedors. Barcelona es vol posicionar com el 'hub' d'emprenedors en l'àmbit europeu

Iese, Esade i La Salle tenen les seves pròpies xarxes de 'business angels'



PROPOSTES. El club Gild de Barcelona va acollir dijous una sessió de treball entre emprenedors i 'business angels'. PERE VIRGILI

del grup. Hi passaran a formar part Gustavo García, fundador de BuyVIP; Aquilino Peña, fundador de Submarino.com (una de les primeres empreses de comerç online a Espanya); el canadenc Colin Webster, fundador de Hero Group, i el nord-americà Verne Harnish, fundador de Gazelles, consultora especialitzada en empreses d'alt creixement.

Però la labor de Pommerening no queda aquí. Juntament amb altres emprenedors s'ha implicat en l'elaboració del Pla Estratègic Metropolità que promou l'Ajuntament de Barcelona. L'companyen en l'aventura alguns dels companys de Venturepreneurs –com Carlos

Muñoz, Didac Lee, Marek Fodor i Albert Armengol i els emprenedors Antoni González Barros (Intercom), Alfredo Bassal (Esteve), Joan Roure (Iese), Maria Reig (Reig Capital) i Jordi Naval (Fundació Escola Emprenedors).

"L'objectiu és convertir Barcelona en un hub (punt de trobada) d'emprenedors europeus el 2020", explica Pommerening. Molts s'ho plantegen com una manera de retornar a la ciutat part del que n'han rebut. Volen crear un ecosistema d'emprenedoria a Barcelona basat en la seva ubicació estratègica i la seva "alta qualitat de vida", segons Pommerening. Reivindiquen projectes

La Xarxa de l'iese en xifres

360 projectes

És la xifra de propostes d'inversió que ha analitzat el 'business angel' de l'iese des de l'any 2003.

38 inversions

Són les operacions que s'han materialitzat durant el mig centenar de fóruns d'inversió organitzats per l'iese.

10 milions

És el volum total d'inversions que ha vehiculat la Xarxa d'Inversors Privats i Family Office de l'escola de negocis Iese.



Iniciatives

Entrepreneurship City Barcelona com a 'hub'

Christopher Pommerening va iniciar Barcelona Entrepreneurship City. Va començar el 2008 com un grup de Facebook. "Era una prova per veure si el tema de l'emprenedoria ens interessava només a cinc guiris", explica Pommerening. Però avui el grup ja té 1.200 seguidors. La iniciativa ha cobrat força i s'ha erigit en una comissió de treball del Pla Estratègic Metropolità. L'objectiu: que Barcelona sigui un *hub* (centre de connexions) d'emprenedors a nivell europeu en un període de deu anys. "Pensem que això és més estratègic per a la ciutat que no el fet de crear un clúster artificialment", diu. La comissió s'ha fixat tres objectius prioritaris per a aquest 2011: captar emprenedors estrangers, potenciar la formació en emprenedoria i simplificar els tràmits burocràtics, que sovint són un obstacle per als emprenedors.



PIONER. Christopher Pommerening va fundar Active i la xarxa d'inversors Venturepreneurs. PERE VIRGILI

De Silicon Valley a la UB Capital risc "de baix cost"

Ignacio Fonts va ser vicepresident mundial de Hewlett Packard (HP). L'any passat va crear Inveready First Capital, un fons de capital risc especialitzat en noves firmes tecnològiques. El fons disposa de cinc milions d'euros per invertir i entre els inversors hi figuren un grup de directius espanyols que treballen a Silicon Valley, des d'on Fonts va dirigir el negoci de consumibles d'HP. Fonts explica que fins ara els fons de capital risc posaven traves per finançar petites operacions (dentre 1 i 1,5 milions d'euros), ja que són quantitats que difícilment justifiquen l'estructura d'un gran fons. Inveready ha volgut ocupar aquest nínxol. "Som el *low cost* de la indústria del capital risc", explica Ignacio Fonts. El fons ajuda a vehicular tots els ajuts que ofereixen les administracions per als emprenedors i hi afegeix entre 100.000 i 300.000 euros per operació. Ja n'ha tancat una vintena, com les de Neurotech, Transbiomed o Bionanoplus.



FINANÇADORS. Josep Maria Echarri i Ignacio Fonts, responsables d'Inveready. INVEREADY

negocis Iese, la Xarxa d'Inversors Privats i Family Offices. Aquesta iniciativa agrupa emprenedors -com González Barros i Luis Martín Cabiedes- i patrimonis familiars (*family offices*) que analitzen cada sis setmanes entre sis i vuit propostes d'inversió. Des de la seva creació, el 2003, han tancat 38 operacions per valor de més de deu milions d'euros. El 2010 van acordar nou inversions.

"La crisi ha propiciat l'aparició de projectes més competitius", assegura Marta-Patricia Aparicio, gerent de la Xarxa de l'Iese. L'escola ofereix també programes de formació tant per a inversors com per a emprenedors. "Es tracta que parlin el mateix llenguatge", afegeix Aparicio.

Els *business angels* de l'Iese han apostat durant aquests anys en empreses d'èxit com BuyVIP (va aconseguir 1,3 milions d'euros) i Privalia (1,75 milions) o, més recentment, Bankimia (360.000 euros) i Oferum (150.000 euros). La iniciativa suma a Finaves, la societat de capital risc de l'Iese.

Programa XIP

La Xarxa de l'Iese forma part de la plataforma XIP (Xarxes d'Inversors Privats) de la Generalitat, creada l'any 2004. Aquest programa participa a l'EBAN (European Business Angels Network). També en formen part els *business angels* d'Esade, La Salle, SeedRocket, Keiretsu Fórum (vegeu l'entrevista de la pàgina següent) i BCN Business Angels.

Els 652 inversors privats de la plataforma XIP van atendre 708 empreses durant el 2009 i van tancar 22 operacions per un valor d'inversió superior als 4,8 milions d'euros.

Aquestes xarxes se sumen a altres mecanismes de finançament d'emprenedors, com les gestores de capital risc d'Inveready i Nauta Capital, i les societats creades per La Caixa (Caixa Capital Semilla, Caixa Capital Pyme Innovación i Caixa Capital Micro), que sumen uns recursos de 54 milions d'euros.

El club de negocis Guild va organitzar dijous a Barcelona una sessió de treball entre emprenedors i *business angels* espanyols, britànics i nord-americans.

de volada mundial que han sorgit de la ciutat els últims anys, com la primera aerolínia de baix cost espanyola, Vueling, BuyVIP, Infojobs, Softonic, eDreams, Atrápalo i Privalia.

Aquest grup d'emprenedors han aconseguit que aquest ambiciós objectiu sigui un dels sis pilars del Pla Estratègic Metropolità. Per aconseguir-ho s'han inspirat en diverses ciutats i zones del món com Silicon Valley, Londres, Singapur, Boston, San Francisco i Trieste.

Un dels fets que faciliten la creació d'aquest ecosistema emprenedor és la proliferació de xarxes de *business angels* a Barcelona. La més reeixida és la de l'escola de



CAPTACIÓ DE FONS. Alex Loscos, conseller delegat de BMAT, en una presentació a inversors dijous. P. VIRGILI